

**Questions**

1. งานเกาะเต่าคาดว่าจะประกาศได้เดือนไหน ?

ตอบ บริษัทฯ คาดว่าจะมีการประกาศผู้ชนะงานโครงการสายเคเบิลใต้น้ำเกาะเต่าภายในเดือนกันยายนนี้

2. งานเกาะสีชัง ตอนนี้ขั้นตอนอยู่ในช่วงไหน คาดว่าจะเริ่มประมูลงานได้เดือนไหน ?

ตอบ ปัจจุบัน งานโครงการสายเคเบิลใต้น้ำเกาะสีชังซึ่งมีมูลค่าประมาณ 800-900 ล้านบาท อยู่ระหว่างการ  
ทำประชาพิจารณ์ คาดว่าจะเปิดประมูลในไตรมาส 4/2565

3. ขอความคืบหน้างานเกาะสมุย

ตอบ ปัจจุบัน งานโครงการสายเคเบิลใต้น้ำเกาะสมุยยังคงอยู่ในกระบวนการทางกฎหมาย

4. พรบ. ปฏิบัติราชการอิเล็กทรอนิกส์ที่กำลังจะออก ILINK ITEL มีแผนเข้าร่วมประมูลงานภาครัฐที่  
เกี่ยวข้องกับเรื่อง Digital transformation ของทางภาครัฐหรือไม่?

ตอบ อยู่ในส่วนของธุรกิจโทรคมนาคม (บริษัทย่อย "ITEL")

5. งานโครงการเกาะเต่าจะเซ็นสัญญาและเริ่มดำเนินงานเมื่อไหร่ ?

ตอบ บริษัทฯ คาดว่าจะมีการประกาศผู้ชนะงานโครงการสายเคเบิลใต้น้ำเกาะเต่าภายในเดือนกันยายนนี้  
โดยจะมีการลงนามสัญญาภายหลังจากการประกาศผล 1 เดือน แล้วจึงเริ่มดำเนินงาน

6. แนวโน้มผลการดำเนินงานในครึ่งปีหลังเป็นอย่างไร ?

ตอบ แนวโน้มผลการดำเนินงานในครึ่งปีหลังของแต่ละธุรกิจ มีดังนี้

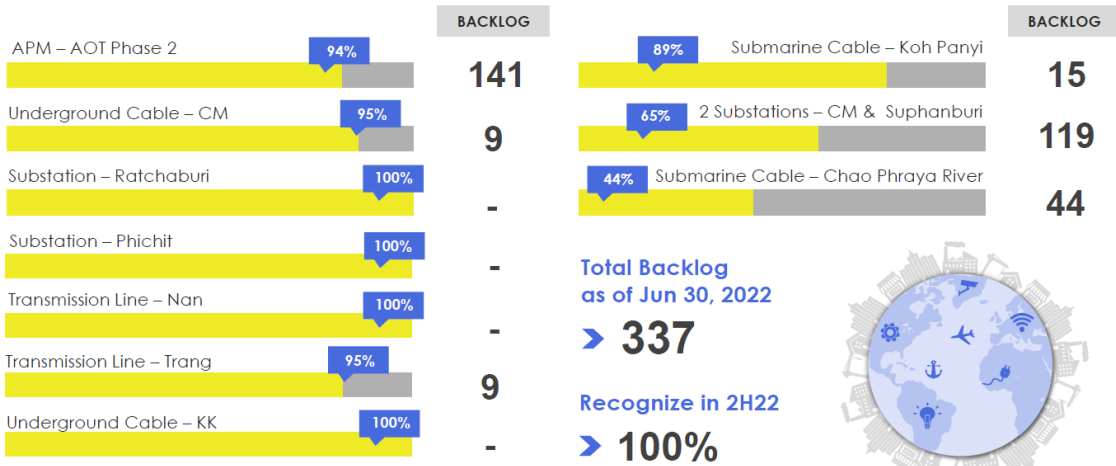
- ธุรกิจจัดจำหน่าย : คาดว่ายอดขายในไตรมาส 3/2565 จะสูงที่สุดตาม Season และยังสามารถเติบโตในกรอบเป้าหมาย +12-20% YoY ในขณะที่ %GP คาดจะปรับตัวดีขึ้นจากราคาทองแดงที่ลดลงและเงินบาทมีความอ่อนตัวน้อยลง
- ธุรกิจโทรคมนาคม : ตามที่ทาง ITEL ได้แถลงไปใน Opportunity Day Q2'2022
- ธุรกิจวิศวกรรม: รับรู้รายได้ทั้งหมดจาก Backlog ณ 30 มิ.ย. 2565 (ตามรูป) อีกทั้งจะมีการรับรู้รายได้จากงานโครงการใหม่อีก 2 โครงการที่ได้มีการลงนามไปเพิ่มเติมในครึ่งปีหลังนี้

# Projects on Hand



## Engineering Business

(Unit: Million Baht)



7. การที่ธุรกิจ **Distribution** มียอดขายโตมากกว่า **Gross profit** ค่อนข้างมาก ไม่แน่ใจว่าเกิดจากสาเหตุใด เป็นเรื่องการเปลี่ยนแปลงของ **Product mix** หรือว่าบริษัทยังปรับราคาสินค้าได้น้อยกว่าต้นทุนที่สูงขึ้น ?

**ตอบ** การที่ธุรกิจ Distribution มีอัตรายอดขายเติบโตมากกว่าอัตรากำไรขั้นต้น เนื่องจากต้นทุนของสินค้าซึ่งมีราคาทองแดงและค่าเงินต่างประเทศเป็น Variable Factor จะสะท้อนต้นทุนที่แท้จริงในผลประกอบการช้ากว่ารายได้ประมาณ 1-2 เดือน ตาม Lead Time ของการนำเข้าและขายสินค้า ทั้งนี้บริษัทฯ ได้มีการทบทวนราคาสินค้าปีละ 2 ครั้งซึ่งการปรับขึ้นราคาสินค้าในแต่ละครั้ง เพียงพอและช่วยครอบคลุมต้นทุนที่สูงขึ้นแล้ว

8. งาน EPC ใหม่ ๆ ที่เข้ามาแล้วและกำลังเข้ามาทำหน้าประเมิน %GPM โดยเฉลี่ยประมาณเท่าไร ?

**ตอบ** งาน Substation ที่ได้รับมาแล้ว และงาน Submarine ที่กำลังจะได้รับเข้ามา คาดว่าจะมีอัตรากำไรขั้นต้นเฉลี่ยเป็นเลขสองหลัก โดยงาน Submarine Cable จะมีอัตรากำไรขั้นต้นสูงที่สุด

9. ช่วยแจ้งความคืบหน้าเกี่ยวกับ IMED

**ตอบ** ตามข้อ 10.

10. ท่านช่วย Update IMED ว่าปัจจุบันดำเนินการเป็นอย่างไรบ้าง และตามแผนเราจะเริ่มเห็นดำเนินการประมาณปีไหน ?

**ตอบ** ปัจจุบัน มีการนำเข้าและจัดจำหน่ายอุปกรณ์ทางการแพทย์ ซึ่งเริ่มดำเนินการมาเป็นระยะเวลาหนึ่งแล้ว

**11. มีโอกาสที่บริษัทจะเข้าไปเปิดสำนักงานขายในประเทศเพื่อนบ้าน AEC หรือไม่อย่างไร ?**

**ตอบ** บริษัทฯ ใช้กลยุทธ์ในการสร้างตัวแทนจำหน่าย (Distributors) ในต่างประเทศ ปัจจุบัน บริษัทฯ มีตัวแทนจำหน่าย (Distributors) อยู่ในหลายประเทศ ได้แก่ พม่า กัมพูชา และลาว อีกทั้งกำลังรุกตลาดของประเทศเวียดนาม และมาเลเซีย